

ビルダー・工務店への支援セミナーをお考えの、 建材-設備-エネルギーメーカーご担当者様へ TACTの住宅産業研究所からお知らせです。

◆販売店・代理店・考えられるビルダー様向けのメニューを用意しました！

これからの住宅産業はこう変わる！

～～市場の縮小で、5年10年後に生き残る企業の条件とは～～

貴社にお伺いする出張式研修、人数の制限は御座いません。

2時間 262,500円+出張費 講師 コンサルティング部 津田 慎司

◆ 2020年の住宅産業像は？

2020年の住宅着工数は71万戸・持家25万戸。その根拠は？
ハウスメーカー・ビルダー生き残るのはどこか？ 業態構造はこう変わる

◆ 縮小する住宅市場に必要な発想の転換

スケールメリットがスケールデメリットへ
マスコミよりロコミ・消費構造の変化 大衆消費⇒個別消費から更に選別消費へ
ユーザーとの至近距離戦術。メーカー、ビルダー事例をご紹介

◆ 不況に強いビルダーの3要素

地域密着 ・ 不況型商品 ・ CS ⇒ 住宅版CRM

◆ ポスト団塊ジュニア台頭・この世代への売り方

この世代の感性と消費価値観 ～大成功より失敗しない方が大事
暮らし方をイメージ出来ない一次取得者 ～分譲らしくない分譲が好き！

◆ ストック需要獲得へのOB接点の構築方法

引渡し2～3年OBと10年OBではアプローチ・対応を変える！
効果が見え難いが、効果があるのが「情報誌」～その内容と発行頻度は？
大規模リフォームの獲得は<ライフタイムバリュー>の把握から など

まずは、下記までご連絡を頂ければ、貴社のご要望に
合わせて、カスタマイズのご提案を致します！

1. 対象：地場ビルダー・工務店の経営者・営業担当者 建材・設備・エネルギーメーカーのご担当者様
2. 場所：貴社会議室など。（プロジェクターを使用します。）人数に制限はありません。
3. 費用：2時間講演で262,500円+出張費、研修当日までの事前入金が必要です。
4. 準備：まず下記に連絡いただき、日程、場所、テキスト送付日などを打ち合わせさせていただきます。

お問い合わせ、ご連絡は下記までお願い致します。

(株)住宅産業研究所 コンサルティング部 問い合わせ 津田 慎司

〒160-0022 東京都新宿区新宿2-3-11 e-mail: tsuda@alpha.ocn.ne.jp

電話：03-3358-1407 FAX：03-3358-1429

このご案内は弊社とお取り引きのあった方へお送りしております。今後、ご案内が不要の方はご連絡頂ければ送付は控えさせていただきます。

[HP]