

集客・ランクアップに、もっと現場を活用したいとお考えの方へのお知らせです。

＜住宅産業研究所 協力業者勉強会・総会向けコース＞

- ◆実物・体験型の展示施設への集客が好調です。
- ◆住宅業界で考えてみれば、まさに工事中の現場が展示施設そのものです。
- ◆しかし、見学者に不信を与えるようでは逆効果。だから＜5Sと挨拶＞
- ◆厳しい時代に行き抜くために必要なことを職人さんへ教えます！

生き残り対策!! 仕事減少の今こそ、職人教育のチャンス!!

現場力を高める・職人基本マナー講座

現場のキレイだけではダメ! 良さを伝えるのは人質(ヒトのツ)! それが現場力!

貴社にお伺いする出張式研修、人数の制限は御座いません。

2時間 262,500円+出張費 講師 コンサルティング部 津田 慎司

現場力を高める・職人基本マナー講座プログラム 2時間

テーマ	内容
I. 買い控え客を動かす3つの現場力とは?	1) 住宅市場縮小が本格化! 協力業者・職人にも認識させよう! 2) 施工プロセスの良し悪しで変るお客様・近隣の納得度 ～現場の3大不安は①手抜き工事・②現場状況・そして???
II. パット見綺麗ではダメお客を納得させる現場力	1) お客様とプロでは現場の見るポイントが違う! 2) チョットした気遣いで現場イメージは向上する! ～実例写真で良い現場・悪い現場の違いを見てみよう!
III. お客・近隣との接し方信頼を与える現場力	1) お客様と職人さん。話すキッカケが無いのが最大の問題 2) 「モノとコト」で評価する最近の若年ユーザー ～全員でやれば、手間もお金も掛からない評判アップの方法とは?

まずは、下記までご連絡を頂ければ、貴社の状況に合わせて、カスタマイズのご提案を致します!

1. 対象: 工事担当者・アフター担当者・大工さん・職人さん
2. 場所: 貴社会議室など。(プロジェクターを使用します。)人数に制限はありません。
3. 費用: 2時間講演で262,500円+出張費、研修当日までの事前入金が必要です。
4. 準備: まず下記に連絡いただき、日程、場所、テキスト送付日などを打ち合わせさせていただきます。

お問い合わせ、ご連絡は下記までお願い致します。

(株)住宅産業研究所 コンサルティング部 問い合わせ 津田 慎司

〒160-0022 東京都新宿区新宿2-3-11 e-mail: tsuda@alpha.ocn.ne.jp

電話: 03-3358-1407 FAX: 03-3358-1429

このご案内は弊社とお取り引きのあった方へお送りしております。今後、ご案内が不要の方はご連絡頂ければ送付は控えさせていただきます。

[HP]