

1日集中セミナー

東京・名古屋・大阪・福岡

ネットで見込み客を集める方法がわかるセミナー

4つの講座を1日で受けられる! 1講座(60分間)から受講可能!

ホームページ・ブログ・ネット広告・検索エンジン対策(SEO)・メール・メルマガ・Facebook・Instagram
 ...と、ひとくちに「ネット集客」と言っても、皆さんの会社がやるべきこと・使うべきツールは多種多様です。

このセミナーは、皆さんの会社がやるべきことを、以下の4テーマに整理しました。

1:ネット集客を知る 2:ホームページを見てもらう 3:会社を気に入ってもらう 4:会社に来てもらう

そして、それぞれのテーマごとに必要な知識・ノウハウ・ツールを、1テーマ60分で分かりやすく解説します。

第1部 (10:30~11:30) 【ネット集客を知る】やるべきことの全体像を知ろう

「何から始めれば良いのか分からない」方へオススメ!
 「ネット集客の流れ」「住宅会社ならではの注意点」など、
 ネット集客にあたり最低限知っておきたい知識を紹介。

わかる
こと

- ネット集客の全体像
- 住宅会社ならではの注意点
- 展示場客とネット客の違い

第2部 (11:45~12:45) 【HP(ホームページ)を見てもらう】アクセス数を増やすには

「HPのアクセスが少ない」方へオススメ!
 ネット集客の第1歩は、自社HPのアクセスを増やすこと。
 より多くの住宅検討客を集める、3つの方法を紹介。

わかる
こと

- 「SEO」の意味・やるべきこと
- ネット広告の特徴・主な種類
- 地元のお客様を集める方法

第3部 (13:45~14:45) 【会社を気に入ってもらう】反響(資料請求・問合せ)が集まるHP

「HPのアクセスは多いけど、反響が少ない」方へオススメ!
 資料請求・問合せを増やすためには、HPの「中身」が重要。
 お客様からのアクションを促すHPのポイントを紹介。

わかる
こと

- 反響が多いHPの共通点
- HPリニューアルで大切なこと
- HP制作会社との付き合い方

第4部 (15:00~16:00) 【会社に来てもらう】「反響客」を「来場客」に変える

「反響は多いけど、来場につながらない」方へオススメ!
 「電話に出ない」「訪問しても居ない」は当たり前。
 メールや送付資料でお客様を動かす、追客ノウハウを紹介。

わかる
こと

- 来場を促すメールの書き方
- 資料を送る際の注意点
- すぐ動かないお客様の育て方

講師

株式会社住宅産業研究所 高田宏幸 WACA認定 上級ウェブ解析士 住宅産業新聞「受注を増やすWEB戦略」連載中
 1978年鳥取県生まれ。早稲田大学卒業後、大手住宅情報サイト運営会社で、注文住宅専門サービスを立ち上げから8年間担当。
 住宅産業研究所に入社後は「ビルダー・工務店のウェブ活用」をテーマに、取材・執筆・講演・コンサルを数多く手掛ける。
 2015年から約2年間、日経ホームビルダー「成約に効くメール接客術」連載。

日程

大阪: 10月16日(月) 最寄駅: 天満<大阪駅から1駅>・扇町など 福岡: 10月19日(木) 最寄駅: 博多
 名古屋: 10月20日(金) 最寄駅: 名古屋・国際センター 東京: 10月23日(月) 最寄駅: 新宿三丁目・新宿など
 ※会場の詳細ならびに地図は、お申し込み後にお送りする受講証にてご案内いたします。

料金

【1~3講座を受講の料金】 1講座あたり 各種会員様: 12,000円/名 非会員様: 15,000円/名
 【4講座すべて受講の場合】 受講料割引! 各種会員様: 40,000円/名 非会員様: 50,000円/名
 ※TACT・住宅産業エクスプレス・JSKテレビなど当社の各種会員様は、優待料金で受講いただけます。(無料枠はご利用いただけません)

お申込はFAXで!

以下ご記入のうえ、03-3358-1429へご返信ください。

■ 貴社名: ■ 住宅産業研究所のサービス会員様ですか?: (はい・いいえ)

■ ご住所: 〒

■ お電話番号:

■ FAX番号:

■ 受講いただく方を全員ご記入ください (3名様以上ご参加の場合は、恐れ入りますがお問合せ願います。)

	所属・役職	お名前	ご参加の講座(○印)	ご参加会場(○印)
1			1部・2部・3部・4部・すべて	大阪・福岡・名古屋・東京
2			1部・2部・3部・4部・すべて	大阪・福岡・名古屋・東京

お申込7日以内に、上記「1」にご記入の方へ、受講証・会場地図・請求書を郵送いたします。届かない場合は、恐れ入りますがお問合せ願います。

■ お問合せ ■ 住宅産業研究所 担当: 高田 TEL: 03-3358-1407(平日9時~17時) MAIL: takata-h@tact-jsk.co.jp