

注文住宅購入実態調査報告

～消費税が上がってから注文住宅を購入した人は、どのような選択をしたのか?～

最近の注文住宅購入者はどんな選び方をしているのだろうか？そんな疑問から調査をしてみました！

消費税が上がってから注文住宅を購入した人 516 人。内訳は、メーカー 231 人ビルダー 133 人工務店 152 人。契約価格帯を 2,000 万以下、2,000 万から 3,000 万、3,000 万から 4,000 万、4,000 万以上の 4 階層に分けて調べました。

最終的には報告書にまとめますが、まずセミナーでその内容をご紹介します

「注文住宅をもっと売りたい！」

とお思いの方の参加をお待ちしております

■セミナースケジュール(3 時間)

受付開始 9:45 ～ 講義開始 10:00 終了予定 13:00

項目
第一部 全体分析 1. サンプル属性について 2. 全体分析 会社別・契約時点の年収・当初予算・大きさ・きっかけなど 3. 契約までのフロー 最初に行った行動 モデルを見た会社、見なかった会社それぞれの理由 モデル以外のイベント（見学会、シミュレーション参加状況）

項目
営業担当と打合せした会社、しなかった会社とその理由 間取りを作成した会社、そうでない会社とその理由・ 見積もりをもらった会社、もらわなかった会社とその理由・ 契約を決めた理由・見積もり後契約しなかった理由 契約した時期 4. その他 利用した住宅ローンとその理由 満足度・次回計画するとしたら・紹介はするか 最近の設備採用状況など 第二部 価格帯別・業態別分析 1. 価格帯別分析 2,000 万以下、2,000 万から 3,000 万、3,000 万から 4,000 万、 4,000 万以上の 4 階層に分けて、一部と同じ項目で比較する 2. 業態別分析 契約した会社を「住宅メーカー」「ローコスト系」「ビルダー」「工務店」の 4 種類に分けて、一部と同じ項目で比較する

講師

第一部 恵美 哲

第二部 音地常弘

お申込みはこのまま FAX で ⇒ 03-3358-1429
メールでも申し込めます ⇒ info@tact-jsk.co.jp
TACT とエクスプレスの無料枠は使えません

お申し込み後、受講票、会場案内図、請求書を送付致しますので、届き次第セミナー前日までに受講料をお振込みください。

貴社名		申込ご担当者様	
お電話番号		FAX 番号	
ご住所	〒		
会員種別 (○で囲む)	各種会員 (TACT・エクスプレス・e カウンセリング・ハウスメーカーレポート・JSK テレビ)		・ 非会員

■ 料金 各種会員様 30,000 円 非会員様 35,000 円 (どちらも税込)

参加される会場に○を	会場名	参加者様所属・お役職	参加者様ご氏名
東京会場 9月1日(金)	住宅産業研究所 セミナールーム (新宿駅)		
名古屋会場 9月7日(木)	AP 名古屋・名駅 M+N 号室 (名古屋駅)		
大阪会場 9月8日(金)	大阪御堂筋貸会議室 地下4階 M5 会議室 (本町駅)		

※このセミナーの内容についてのお問い合わせは、(株)住宅産業研究所 03-3358-1407 黒木まで